

Программа лояльности «GreenPriority»



GP – это про то, как выгодно быть вместе

- Программа лояльности действует для Партнеров, совершающих заказы от 25 PV за период.
- Чтобы сохранять свой % Бонуса Лояльности достаточно сделать заказ от 1 PV в течение периода.

Если вы будете совершать покупки от 25 PV 10 и более периодов подряд, то ваш Бонус лояльности поднимется

до 20%

Чем дольше вы остаетесь в GreenPriority и совершаете стабильные покупки, тем больше бонусов получаете. Бонусы начисляются в валюте вашей страны на Подарочный счет после завершения периода.

Введем сокращения:

- БЛ – Бонус лояльности
- ПБ – Подарочный бонус
- ЛО – Личный объем – личные покупки Партнера и покупки его Клиентов.

Варианты бонусов за покупки

Бонус лояльности

Начисляется только с личных покупок Партнера, без учета покупок его Клиентов.

Выплачивается полностью.

Подарочный бонус

Начисляется со всего Личного объема Партнера, то есть как с личных покупок, так и с покупок его Клиентов.

Из Подарочного бонуса Партнера вычитается Бонус Лояльности, начисленный Клиенту по программе «ECO Club».

Личный объем **до 200 PV**

Бонус лояльности

Личный объем **от 200 PV**

Подарочный бонус

*Партнеру выплачивается только 1 вид бонуса

Что такое Бонус лояльности (БЛ)

Бонус, который начисляется Партнеру только за его личные покупки в текущем периоде от 25 PV и выше, без учета покупок его Клиентов. Клиенту начисляется Бонус лояльности по программе «ECO Club».

График роста процента Бонуса лояльности



Чем дольше Партнер участвует в GreenPriority и делает покупки от 25 PV, тем выше % и больше Бонус Лояльности.

Покупать регулярно – выгодно!

До 20% от ваших покупок возвращаются на Подарочный счет, если вы стабильно 10 месяцев делаете заказы от 25 PV.

Формула расчета Бонуса Лояльности

$$PV \times \% \text{ бонуса} \times \text{внутренний курс у.е.}$$

Как это работает на примерах?

Все примеры рассчитаны для России, исходя из внутреннего курса 1 у.е. = 50 российских рублей.

Пример первый

Идет первый месяц Программы лояльности. У вас бонус 5%. Бонус Клиентов по программе «ECO Club» 3%.

Партнер **50 PV**

Ваш ЛО = 90 PV
(50 PV + 25 PV + 15 PV)

Клиент 1
Совершил заказы **25 PV**
общей суммой 3 300 руб.

Клиент 2
Совершил заказы **15 PV**
общей суммой 2 100 руб.

ЛО партнера меньше 200 PV, значит ему будет начислен БЛ. Для расчета БЛ учитываются только личные покупки партнера. Партнеру будет начислен БЛ в размере 125 рублей (примеры ниже). А его клиентам будет начислен БЛ по программе «ECO Club».

БЛ Партнера = 50 PV * 5% * 50 руб. = 125 руб.
БЛ «ECO Club» Клиента 1 = 3 300 руб. * 3% = 99 руб.
БЛ «ECO Club» Клиента 2 = 2 100 руб. * 3% = 63 руб.

Пример второй

Идет 10 месяц Программы лояльности и у вас бонус 20%. Бонус Клиентов по программе «ECO Club» 5%.

Партнер **50 PV**

Ваш ЛО = 85 PV
(50 PV + 25 PV + 10 PV)

Клиент 1
Совершил заказы **25 PV**
общей суммой 3 300 руб.

Клиент 2
Совершил заказы **10 PV**
общей суммой 1 500 руб.

Это **меньше 200 PV**, значит работает БЛ.

БЛ Партнера = 50 PV * 20% * 50 руб. = 500 руб.

БЛ «ECO Club» Клиента 1 = 3 300 руб. * 5% = 165 руб.
БЛ «ECO Club» Клиента 2 = 1 500 руб. * 5% = 75 руб.

Что такое Подарочный бонус? (ПБ)

Партнер получает ПБ если его ЛО превышает 200 PV. Бонус начисляется от всего ЛО Партнера, то есть и с покупок его Клиентов. Из Подарочного бонуса Партнера вычитается Бонус Лояльности, начисленный клиентам по программе «ECO Club».

Личный объем Партнера

Бонус в % от PV

200 – 499 PV за период

20% от ЛО

500 PV и выше за период

40% от ЛО

Пример первый

У вас 3 Клиента, которые на разных стадиях участия в Программе лояльности «ECO Club».

Партнер **25 PV**
личные покупки

Ваш ЛО = 245 PV
(25 PV + 50 PV + 150 PV + 20 PV)

Клиент 1
Совершил заказы **на 20 PV**
общей суммой 2 500 руб.
Бонус «ECO Club» 5%

Клиент 2
Совершил заказы **на 50 PV**
общей суммой 7 000 руб.
Бонус «ECO Club» 7%

Партнеру будет начислен Подарочный Бонус за вычетом Бонуса Лояльности его Клиентов, т.е. 1 205 рублей.

БЛ «ECO Club» Клиента 1 = 2 500 руб. * 5% = 125 руб.
БЛ «ECO Club» Клиента 2 = 7 000 руб. * 7% = 490 руб.
БЛ «ECO Club» Клиента 3 = 21 000 руб. * 3% = 630 руб.

ПБ Партнера = 245 PV * 20% * 50 руб. = 2 450 руб. - 125 руб. (БЛ Клиента 1) - 490 руб. (БЛ Клиента 2) - 630 руб. (БЛ Клиента 3) = 1 205 руб.

Задумались, что с удержанием из вашего ПБ вы будете получать меньше своих клиентов? Но нет!

Давайте вспомним Пример №1 в Бонусе лояльности.

Идет первый месяц Программы лояльности. У вас БЛ 5%, у ваших Клиентов бонус 3%.

Партнер **50 PV**

Ваш ЛО = 90 PV
(50 PV + 25 PV + 15 PV)

Клиент 1
Совершил заказы **25 PV**
общей суммой 3 300 руб.

Клиент 2
Совершил заказы **15 PV**
общей суммой 2 100 руб.

Это **меньше 200 PV**, значит работает БЛ.

БЛ Партнера = 50 PV * 5% * 50 руб. = 125 руб.
БЛ «ECO Club» Клиента 1 = 3 300 руб. * 3% = 99 руб.
БЛ «ECO Club» Клиента 2 = 2 100 руб. * 3% = 63 руб.

Вы, как Партнер, сделали в 2 раза больше объема, а получили всего 125 рублей. А благодаря покупкам Клиентов вы получили 1 205 рублей!

Работать с Клиентами – выгодно!

Пример второй

Партнер **5 PV**

Ваш ЛО = 205 PV
(5 PV + 150 PV + 50 PV)

Клиент 1
Совершил заказы **на 150 PV**
общей суммой 21 000 руб.
Бонус «ECO Club» 5%

Клиент 2
Совершил заказы **на 50 PV**
общей суммой 7 000 руб.
Бонус «ECO Club» 7%

Это **больше 200 PV**, значит работает ПБ.

БЛ «ECO Club» Клиента 1 = 21 000 руб. * 5% = 1 050 руб.
БЛ «ECO Club» Клиента 2 = 7 000 руб. * 7% = 490 руб.

ПБ Партнера = 205 PV * 20% * 50 руб. = 2 050 руб. - 1 050 руб. (БЛ «ECO Club» Клиента 1) - 490 руб. (БЛ «ECO Club» Клиента 2) = 510 руб.

Какие возможности дает программа лояльности GreenPriority

Чем выгодно Партнеру:

- Активация соглашения теперь дешевле – 25 PV! Это значит, что стало проще приглашать в бизнес;
- Соглашение останется, даже если Личный объем будет меньше 50 PV;
- Партнеры дольше остаются в структуре и сохраняют лояльность;
- Больше Партнеров – больше ваш Групповой объем, а значит и вознаграждение;
- Получаете Бонус лояльности до 20% или Подарочный бонус до 40% на свой Подарочный счет.

Участвуйте в программе лояльности GreenPriority и регистрируйте Клиентов!

Больше Клиентов = Больше бонусов

